

Eric KOENIGUER

☎ : 06.79.20.58.10

Courriel : webmaster@immopc.com

## TECHNICO-COMMERCIAL

### PLUS DE 10 ANNEES D'EXPERIENCE DANS LA VENTE TECHNIQUE

---

#### DOMAINES DE COMPETENCES

##### VENTE

- Mise en place de la stratégie commerciale groupe
- Définition et application de la politique de vente par compte client existant (Plan de progrès)
- Prospection commerciale sur clientèle en cycles de vente longs : suivi et adaptation des offres commerciales aux besoins exprimés par les comptes prospectés
- Animation d'un réseau de partenaires commerciaux : négociation annuelle des objectifs pour l'obtention d'une BFA
- Appels d'offres : analyse des cahiers des charges techniques et commerciaux.
- Activité de veille concurrentielle : étude de marché sur la concurrence

##### TECHNIQUE

- Préconisation et assistance technique
- Maintenance prédictive et curative des équipements industriels
- Responsable d'atelier et de planification des interventions à effectuer en clientèle
- Installation électrique basse tension (neuf et maintenance)

##### INFORMATIQUE

- Architecture des machines (assemblage et configuration)
- Réseaux – serveurs : administration local et à distance (VNC)
- Mise en réseau et administration du parc informatique d'une agence immobilière parisienne (ORPI)
- Langages : ADA 95, PHP, WINDEV
- Maîtrise avancée du pack Office (Word, Excel...) avec programmation en VBA
- CFAO : EAGLE, MASTERCAM (maîtrise)
- Analyse et conception d'un progiciel d'entreprise (ADA)
- Programmation en C des microcontrôleurs MICROCHIP PIC
- Etude et réalisation d'une électronique de régulation de récupération des eaux de pluies

---

#### EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Juil. 01 – A ce jour

**LEROY SOMER**, fabricant français de systèmes d'entraînement et d'alternateurs (Groupe AMERICAIN EMERSON)  
**Technico-commercial terrain** (CA annuel géré : 3,8M€)

##### RESULTATS

- Maintien du volume des ventes en moteurs électriques et progression annuelle d'environ 14 % en variation de vitesse
- Mise en place de journées techniques avec les partenaires
- Distinction interne pour le maintien des niveaux de prix
- Organisation de challenges commerciaux avec progression des ventes en variateurs de fréquence.

Mars 1998 – Juin 01

**SERMES SAS**, Distributeur Français de matériel électrique - STRASBOURG  
**Technico-commercial sédentaire**

1995 – 1998 **MIELE SAS**, Fabricant d'électroménager – Antenne de STRASBOURG  
*Technicien de maintenance - chef d'atelier*

Eté 1992 **KUHN SAS**  
*Electricien courant faible*

---

## FORMATION

2004 **DUT INFORMATIQUE** : Option Systèmes Industriels

1994 **BACCALAUREAT PROFESSIONNEL** : Maintenance des équipements Industriel  
*(Mention bien)*

1992 **BREVET D'ETUDES PROFESSIONNELLES** d'électrotechnique

---

## DIVERS

**Technologie** Fabrication d'une machine à commande numérique CNC

**Intérêt** Domotique, électronique et développement durable

**Vie associative** Membre de l'association du Road Surf Club de Paris.

**Divers** Permis B et C *(depuis 1994)*